



Chcemy uczestniczyć
w Twoim sukcesie



Firma **BAUMIT Sp. z o.o.** należy do austriackiego koncernu **Schmid Industrie Holding**, czołowego europejskiego producenta najwyższej jakości materiałów budowlanych. Jesteśmy dynamicznie rozwijającą się firmą, w której wszyscy mogą realizować swój potencjał zawodowy i zostać współtwórcą sukcesu Baumit.

W związku z dalszym rozwojem i powiększeniem zespołu handlowego na terenie Trójmiasta i okolic obecnie do naszego Zespołu poszukujemy:

Przedstawiciela handlowego

Rejon pracy: Trójmiasto, Łębork, Kościerzyna, Kartuzy

Pożądane miejsce zamieszkania: Trójmiasto i okolice

WYZWANIA

- Wspólna i spójna z pozostałymi członkami regionu realizacja polityki handlowej i marketingowej firmy.
- Profesjonalna obsługa Klienta, zarówno hurtowni budowlanych, wykonawców jak i inwestorów.
- Współorganizowanie i aktywne uczestnictwo w akcjach marketingowo-promocyjnych.
- Wprowadzanie nowych produktów firmy na rynek.
- Aktywne monitorowanie rynku w celu wyszukiwania nowych, potencjalnych partnerów handlowych.
- Współpraca z rynkiem inwestycyjnym poprzez aktywne działanie w obszarze wykonawstwa.
- Raportowanie zgodnie ze standardami Spółki.
- Współtworzenie i dbanie o wizerunek Spółki.

OCZEKUJEMY

- **Bardzo dobrej** znajomości rynku branży materiałów budowlanych (preferowana chemia budowlana).
- **Doświadczenia w sprzedaży materiałów elewacyjnych fasadowych, w tym izolacji.**
- Praktycznych znajomości technik negocjacyjnych (B2B).
- Wykształcenia min. średniego (pożądane - techniczne).
- Łatwości budowania i utrzymywania długotrwałych relacji.
- Umiejętności współpracy w grupie.
- Pozytywnego nastawienia na realizację wyniku.
- Wysokiej samodyscypliny i odpowiedzialności.
- Gotowości do wyjazdów służbowych na podległym terenie.
- Dobrej znajomości obsługi pakietu MS Office.
- Czynnego prawa jazdy kat. B oraz praktyki w prowadzeniu samochodu.

NASZA OFERTA

- Stała umowa o pracę w firmie o mocnej pozycji rynkowej z odważną strategią opanowania rynku marketów budowlanych.
- Konkurencyjne na rynku wynagrodzenie uzupełnione o premię handlową uzależnioną od realizacji planów sprzedażowych.
- Pakiet socjalny oraz prywatna opieka medyczna.
- Urlop urodzinowy.
- Swoboda i elastyczność w efektywnym działaniu.
- Przyjazna atmosfera w gronie profesjonalistów oraz partnerstwo w zespole.
- Cykl szkoleń prowadzonych wg międzynarodowych standardów (w tym techniczne).
- Spotkania integracyjne.

APLIKUJ

Dokumenty aplikacyjne opatrzone klauzulą o Ochronie Danych Osobowych prosimy przesyłać **do dnia 15.08.2024 r.** na adres: Dariusz.Balcerak@baumit.pl

Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu z wybranymi osobami.

Administratorem danych osobowych jest Baumit Sp. z o.o. (ul. Wyścigowa 56G, 53-012 Wrocław, info@baumit.pl). Dane osobowe przetwarzane będą w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji na podstawie art. 6 ust. 1 lit. a i c RODO, na podstawie obowiązków pracodawcy wynikających z Kodeksu pracy oraz Pana/Pani dobrowolnej zgody. Odbiorcami Pani/Pana danych mogą być wyłącznie pracownicy Baumit i podmioty współpracujące z Baumit na potrzeby rekrutacji. Dane osobowe będą przechowywane do czasu zakończenia rekrutacji. Podanie przez Pana/Panią danych osobowych jest wymogiem prawnym wynikającym z art. 22¹ § 1 Kodeksu pracy, a ich niepodanie może skutkować wykluczeniem z procesu rekrutacji.

Posiada Pani/Pan prawo dostępu do treści swoich danych oraz prawo ich sprostowania, usunięcia, ograniczenia przetwarzania, prawo do przenoszenia danych, prawo wniesienia sprzeciwu, prawo do cofnięcia zgody na ich przetwarzanie w dowolnym momencie bez wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie zgody wyrażonej przed jej cofnięciem. Przysługuje Panu/Pani również prawo wniesienia skargi do Prezesa UODO w przypadku uznania, że przetwarzanie Pana/Pani danych osobowych narusza przepisy RODO.