



Chcemy uczestniczyć
w Twoim sukcesie



Firma **BAUMIT Sp. z o.o.** należy do austriackiego koncernu **Schmid Industrie Holding**, czołowego europejskiego producenta najwyższej jakości materiałów budowlanych. Jesteśmy dynamicznie rozwijającą się firmą, w której wszyscy mogą realizować swój potencjał zawodowy i zostać współtwórcą sukcesu Baumit.

W związku z dalszym rozwojem i powiększeniem zespołu handlowego na terenie Trójmiasta i okolic obecnie do naszego Zespołu poszukujemy:

Przedstawiciela handlowego

Rejon pracy: Trójmiasto, Lębork, Kościerzyna, Kartuzy

Pożądane miejsce zamieszkania: Trójmiasto i okolice

WYZWANIA

- Wspólna i spójna z pozostałymi członkami regionu realizacja polityki handlowej i marketingowej firmy,
- profesjonalna obsługa Klienta, zarówno hurtowni budowlanych, wykonawców jak i inwestorów,
- współorganizowanie i aktywne uczestnictwo w akcjach marketingowo-promocyjnych,
- wprowadzanie nowych produktów firmy na rynek,
- aktywne monitorowanie rynku w celu wyszukiwania nowych, potencjalnych partnerów handlowych,
- współpraca z rynkiem inwestycyjnym poprzez aktywne działanie w obszarze wykonawstwa,
- raportowanie zgodnie ze standardami firmy,
- współtworzenie i dbanie o wizerunek firmy.

OCZEKUJEMY

- **bardzo dobrej** znajomości rynku branży materiałów budowlanych (preferowana chemia budowlana),
- **doświadczenia w sprzedaży materiałów elewacyjnych fasadowych, w tym izolacji,**
- praktycznych znajomości technik negocjacyjnych (B2B),
- wykształcenia min. średniego (pożądane - techniczne),
- łatwości budowania i utrzymywania długotrwałych relacji,
- umiejętności współpracy w grupie,
- pozytywnego nastawienia na realizację wyniku,
- wysokiej samodyscypliny i odpowiedzialności,
- gotowości do wyjazdów służbowych na podległym terenie,
- dobrej znajomości obsługi pakietu MS Office,
- czynnego prawa jazdy kat. B oraz praktyki w prowadzeniu samochodu.

NASZA OFERTA

- stała umowa o pracę w firmie o mocnej pozycji rynkowej z odważną strategią opanowania rynku marketów budowlanych,
- konkurencyjne na rynku wynagrodzenie uzupełnione o premię handlową uzależnioną od realizacji planów sprzedażowych,
- pakiet socjalny oraz prywatna opieka medyczna,
- urlop urodzinowy,
- swoboda i elastyczność w efektywnym działaniu,
- przyjazna atmosfera w gronie profesjonalistów oraz partnerstwo w zespole,
- cykl szkoleń prowadzonych wg międzynarodowych standardów (w tym techniczne),
- spotkania integracyjne.

APLIKUJ

Dokumenty aplikacyjne opatrzone klauzulą o Ochronie Danych Osobowych prosimy przesyłać **do dnia 07.05.2025 na adres**

rekrutacja@baumit.pl.

Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu z wybranymi osobami.

Administratorem danych osobowych jest Baumit Sp. z o.o. (ul. Wyścigowa 56G, 53-012 Wrocław, info@baumit.pl). Dane osobowe przetwarzane będą w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji na podstawie art. 6 ust. 1 lit. a i c RODO, na podstawie obowiązków pracodawcy wynikających z Kodeksu pracy oraz Pana/Pani dobrowolnej zgody. Odbiorcami Pani/Pana danych mogą być wyłącznie pracownicy Baumit i podmioty współpracujące z Baumit na potrzeby rekrutacji. Dane osobowe będą przechowywane do czasu zakończenia rekrutacji. Podanie przez Pana/Panią danych osobowych jest wymogiem prawnym wynikającym z art. 22¹ § 1 Kodeksu pracy, a ich niepodanie może skutkować wykluczeniem z procesu rekrutacji.

Posiada Pani/Pan prawo dostępu do treści swoich danych oraz prawo ich sprostowania, usunięcia, ograniczenia przetwarzania, prawo do przenoszenia danych, prawo wniesienia sprzeciwu, prawo do cofnięcia zgody na ich przetwarzanie w dowolnym momencie bez wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie zgody wyrażonej przed jej cofnięciem. Przysługuje Panu/Pani również prawo wniesienia skargi do Prezesa UODO w przypadku uznania, że przetwarzanie Pana/Pani danych osobowych narusza przepisy RODO.